



Grupa Kolastyna SA, znana polska firma kosmetyczna, w związku z dynamicznym rozwojem

Działu Sprzedaży poszukuje kandydatów na stanowisko:

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

obsługa rynku tradycyjnego

Praca w następujących regionach:

zachodniopomorskie, pomorskie, kujawsko-pomorskie, wielkopolskie, lubuskie, dolnośląskie, opolskie, śląskie, małopolskie, łódzkie, lubelskie, podkarpackie, podlaskie, mazowieckie, świętokrzyskie, warmińsko-mazurskie

Opis stanowiska:

- Realizowanie wyznaczonego planu sprzedaży
- Bieżąca współpraca z powierzonymi klientami
- Nawiązywanie nowych kontaktów handlowych;
- Dbanie o zachowanie standardów merchandisingowych
- Szukanie nowych możliwości zwiększenia sprzedaży
- Negocjowanie warunków współpracy
- Organizowanie i kontrola realizacji promocji konsumenckich
- Sporządzanie raportów

Wymagania:

- Bardzo dobre zdolności interpersonalne
- Zaangażowanie w wykonywaną pracę
- Nastawienie na wyniki- realizację celów i zadań
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej, zdyscyplinowanie
- Mile widziane doświadczenie na podobnym stanowisku w branży FMCG

Oferujemy:

- Pracę w ciekawej i prężnie rozwijającej się firmie
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Pracę w ambitnym i dynamicznym zespole

Prosimy o nadsyłanie dokumentów zawierających CV + list motywacyjny na adres:
rekrutacja@grupakolastyna.pl (w tytule e-maila należy podać nazwę regionu)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."